

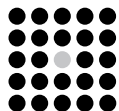
**Lenze Benelux** met vestigingen in Nederland en België is een gerenommeerde leverancier van aandrijf- en besturingstechniek. De organisatie maakt deel uit van het internationaal opererende Lenze concern met het hoofdkantoor in Duitsland. Lenze staat in de markt bekend om haar innovatieve aandrijf- en besturingsoplossingen. Montage en de logistieke handling van de producten vindt plaats vanuit ultramoderne logistieke centra in Europa en de rest van de wereld. Lenze Benelux kenmerkt zich door haar korte communicatielijnen, professionele medewerkers en oplossingsgerichte instelling. Lenze Benelux groeit. Om aan de ambitieuze groei-doelstellingen te voldoen, zijn wij op zoek naar twee gemotiveerde:

# Lenze

## Account Managers

### Commercieel/Technisch • Regio Noord-Oost en West Nederland

Na een intensieve inwerkperiode wordt u verantwoordelijk voor de commerciële resultaten in uw regio. De nadruk ligt hierbij op het genereren van new business bij zowel nieuwe als bestaande relaties. Uw klanten bestaan met name uit professionele machinebouwers en uw gesprekspartners zijn voornamelijk beslissers en technische specialisten actief in de engineering en maintenance. Met uw kennis van toepassingen op aandrijf- en besturingsvlak kunt u zich prima inleven in de problematiek van de klant. U geeft advies (eventueel ondersteund door een productspecialist), formuleert oplossingen en overtuigt uw klant van de toegevoegde waarde van Lenze. U rapporteert rechtstreeks aan de Sales Manager Nederland.



**VAN DER VELDE GROEP**  
PERSOONLIJKHEID TELT

#### Uw Profiel:

- Commerciële ervaring in de industrie (b-to-b)
- Technische affiniteit, achtergrond (opleiding of werkervaring)
- Ondernemend, doelgericht, zelfstandig en vooral commercieel gedreven
- Mag zowel Junior als Senior zijn
- Bij voorkeur woonachtig in de regio

#### Wat heeft Lenze Benelux te bieden?

- Commercieel – technische spilfunctie in een sterke regio
- Innovatieve kracht en een vertrouwde naam in de markt
- Zelfstandige functie met veel ruimte voor eigen initiatief
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkelingen
- Werken in een sterk gemotiveerd team, ook internationaal
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden

#### Interesse?

Reageer dan via [www.velde.nl](http://www.velde.nl). Noord-Oost Nederland (LEN111), West Nederland (LEN112). Voor meer informatie over deze vacatures kunt u contact opnemen met de heer K. Mathijssen, telefoon (073) 684 25 33 of kijk op [www.lenze.nl](http://www.lenze.nl)

WERVING, SELECTIE EN ASSESSMENT VOOR  
SALES-, MARKETING-, INKOOP- EN DIRECTIEFUNCTIES  
IN (NON) PROFIT

NEDERLAND | BELGIË | DUITSLAND | FRANKRIJK